

Vista Pública-Informe de Logros y Evaluación Fondos CDBG (CAPER) [In-person]-20260812_125453UTC-Meeting Recording

August 12, 2026, 12:54PM

2h 5m 34s

Lisette Díaz: Aprovecho para darle las gracias a todos que nos enviaron los informes de logros completos, a tiempo como siempre de verdad bien agradecidos; yo creo que ahora sí podemos comenzar.

Joseph Harrison: Buenos días, que bueno que están aquí todos, que hayan sacado de su tiempo; a nombre del alcalde William Miranda Torres, a nombre del director de la Oficina de Planificación, planificador Zaid Díaz, le damos la bienvenida a esta vista donde anualmente la hacemos para recibir el insumo de las entidades que colaboran y otras partes interesadas sobre el desempeño de los fondos del Community Development Block Grant, del programa *Emergency Solutions Grant*, del programa *Home Investment Partnership Program*. Esta vista es requisito como parte del plan de participación ciudadana del Municipio. El Municipio no está obligado federalmente a hacer una vista para el CAPER. Se mandan hacer unas vistas en el proceso del año, pero el municipio sí la hace. Que contamos siempre con la participación de activa de representantes de la comunidad, que siempre ustedes nos brindan información adicional. Tal como dijo Lisette hace un momentito, gracias aquí, reconozco el personal de la Oficina de Planificación.

Típicamente toda la, el proceso que hemos tenido errático desde el 2017. Tuvimos huracán, después tuvimos terremoto, después tuvimos un COVID, hemos tenido, ahora no tenemos agua, ha sido como todo bien rápido. Nos ha llevado ciclos bastante erráticos también de la preparación de los documentos en la fecha. Y un documento, un documento como el informe de logros, que es el documento este que yo tengo aquí en la mano, es el primer borrador. Depende del insumo de los datos que ustedes no dan, por eso agradezco yo también que hayan dado documento porque las metas que nos que nos trazamos aquí el municipio y nosotros es que el documento saliera ya y que el día 8 de septiembre radiquemos típicamente presentamos el 28 de septiembre ya salgamos de esto y podamos y estamos corriendo con un buen itinerario de hecho gran parte de los informes que ustedes se sometieron ya están

integrados en el documento y estoy entrando a cosas que no voy a cubrir hoy, unos detalles, unos destellos que voy a dar. Pero los informes de ustedes se integran todas las entidades quedan servicios públicos como pueden ser las abejas, el proyecto de las abejas, como puede ser el proyecto de la de nuestra escuela, se contabilizan en conjunto por la clientela servida. Si nos falta alguno de esas entidades, yo no se puede bajar un *template* que se baja el sistema. Y es un proceso que conlleva recibir el informe de cada uno de ustedes, entrarlo en un sistema, bajar un informe para validar que esté todo, y luego que está todo podemos bajar el *template* y para poder empezar a trabajar con el documento. Por esa era la insistencia de Ivette, de Lisette, perdón; que entregaran todos los informes, lo que nos permite verdaderamente terminar y por primera vez yo creo en qué sé yo, en 10 años, como 15 años, ~~sacamos~~, el tenemos todos los datos al día de hoy y hoy nos vamos a enriquecer más con lo que ustedes nos van a dar. Eh lamentablemente con el CAPER desde que se integró la versión digital, limita demostrar el impacto que tienen los proyectos que cada uno de ustedes lleva a cabo. Porque limita ~~la~~, el tamaño de las secciones en número de palabras. y típicamente una sección del CAPER lo más que permite son 550 palabras. Que si usted lo mira en una página de Word intenta escribir cuando llegó a la página de arriba se le acabó el texto y para yo describir los servicios públicos de nuestra escuela, Guara Bí, de cada una de las entidades, de todo el mundo tenemos que contener algo en 550 palabras específicamente y se nos hace bastante difícil y lo que hacemos es básicamente tratamos de ponerlo de la mejor manera. Este año vamos a añadir un anejo gráfico y de componentes de los informes para poder poner un poco más de información, pero nos limita específicamente lo que podemos hacer.

La agenda para hoy, ustedes la conocen, una agenda sencilla. Vamos a básicamente explicar lo que es el proceso del CAPER, vamos a dar unos datos con los recursos disponibles que tuvimos y los resultados, un resumen, y de ahí pasaremos a que cada uno de ustedes pueda dar su presentación o pueda hablar de los logros que tuvieron, o pueda abundar más de lo que ya sometió los informes que nos radicaron. La participación ciudadana es esencial en el proceso del CAPER y es importante que el informe anual de ejecución o *Consolidated Annual Performance and Execution Report*, el nombre inglés, o CAPER.

Es básicamente lo que nos pide el Departamento de Vivienda Federal. "Yo te di unos chavos, ¿Qué hiciste con ese dinero?" El dinero se utiliza básicamente, el municipio

utiliza en algunas actividades internas, que lo manejamos con sanos, que lo manejamos con pavimentación, desarrollo económico de distintos programas que colaboramos y trabajamos también con los socios que son los representantes de las entidades, nosotros los socios en ejecutar. Y eso el informe conlleva específicamente cómo usamos los fondos, no solamente a nivel fiscal, me dieron \$1,600,000.00, gasté un millón, sino me dieron \$1,600,000.00 para, amas de llaves, para servicios públicos a menores, para llevar a cabo proyectos educativos, para pavimentación de carreteras, para rehabilitación de facilidades. Yo tengo que ir reportando esos elementos. Y eso es lo que es el CAPER. Cubre el año programa 2025-2026 porque entramos en un plan el año pasado, que es el plan consolidado de 5 años. Y este documento cubre ese primer año que comenzó el primero de julio del 25 hasta el 30 de junio del 2026. E incluye también los programas CDBG, el programa HOME, el programa ESG y el programa de Sección 8, que lo incluimos como un componente de la estrategia de vivienda en el municipio de Caguas. Es importante que el programa ESG o el programa de *Emergency Solutions Grant* tiene un CAPER también separado que se integra a este documento. Esos datos particulares de desempeño entran a través de un sistema que se conoce, que es el *Homeless Management Information System*, y ahí se saca otro informe separado con una estadística particular donde mira verdaderamente a quién servimos, pero lo más importante que miran es que éxito hubo en los que servimos, cuantos salieron con una vivienda permanente. Así que es importante que ~~lo~~ ese informe específicamente, porque yo creo que es hasta más grande que el documento de toda la estadística que trae.

El proceso de participación ciudadana incluye, como ocurrió para esta vista, hicimos un aviso público, se publicó en el vocero el 10 de julio del 26, tanto en español como en inglés. Ese aviso invitaba a las personas a participar de esta vista pública, que es hoy 12 de agosto a las 9 de la mañana, pero también indicaba que el borrador del documento estaba disponible. Quien quiera copia digital se la piden a las jóvenes y se le envía la copia digital del borrador. Y lógicamente tiene cositas ahí en amarillo, pero está bastante completo el documento como documento y hay más tablas y paso para cuando lo vean después y te lo voy a pedir. Estas tablas son las que se llenan y son bien pequeñas a veces. Con los datos integrados de cada uno de ustedes se van integrando y me va diciendo que por ciento yo llevo de la meta que prometí. Si mi meta era servir a 10 jóvenes. ¿Verdad? Como pasa con Mavi, que yo sé el número, pero pues siempre lo manejo hoy en el plan, pues los 10, yo verifico si servimos 10 o 12 o

11; lo tengo individual o agregado. Este documento pasa por un periodo de comentarios de 15 días que empezó el 8, por lo tanto, yo puedo, yo puedo radicar este documento dentro de a partir del 8 cuando hayan transcurrido 15 días. Todavía estamos revisando, estamos con ustedes, nosotros esperamos radicarlo no más tarde el 8 de septiembre. Esto se entra en otro sistema, donde la tecnología, pues a veces nos ayuda, a veces no nos ayuda.

¿Qué dinero tuvimos disponible el año pasado? Pues tuvimos \$2,570,000.00 aproximadamente entre todos los programas. Esto incluía específicamente los fondos que hubo y la cantidad exacta de \$2,569,943.90, más tuvimos fondos del programa de sección 8 de \$8,000,000.00, para la estrategia de sección 8. El programa de sección 8 es bien grande, el programa federal es probablemente más grande, recurrente la isla, la gente no lo sabe, pero hay miles de familias. En el caso de Caguas hay casi 1000 familias, en el caso de Puerto Rico hay 30,000 familias que reciben asistencia para la para el alquiler.

La renta promedio que se paga de alquiler es alrededor de subsidio, es alrededor de 575 USD. A las familias están teniendo un promedio. En Caguas tenemos a 1237 o servimos a 1237 familias y el desembolso que hubo el año pasado a lo largo de este programa fue es el que tienen en pantalla. Recibimos de CDBG \$1,766,988.00, tuvimos también \$80,000 de ingreso programa, tuvimos que se integró. Y gastamos \$1,948,000. Entonces yo recibí \$1,700,000.00 como gasté \$1,900,000.00, tengo recursos de años anteriores se reportan como parte del informe y aquí es importante los datos que a veces pedimos y yo soy como machacándolo y parte de la pelea que yo tengo con el municipio que algunos de ustedes cuando nos reportan. Si firman contrato, a lo mejor como nos pasó el año pasado, que firmamos contrato a lo mejor en noviembre o diciembre. porque los fondos llegaron más tarde, usted no usted estuvo trabajando con chavos del año anterior hasta noviembre y de noviembre en adelante los chavos del 25-26. Típicamente, yo tengo que reportar el dinero por el año programa que le di el dinero. Y ese es uno de los retos que tenemos nosotros, nuestras estadísticas cuando estamos en el documento, que, si usted sirvió parte del año, usted viene, vamos a imaginarnos MAVI que son 10 a lo largo del año yo servía hasta noviembre serví por decir cuatro personas y las otras seis las serví de noviembre a diciembre con los chavos, a junio con los chavos del 25 yo tengo ~~tengo~~ que reportar las cuatro en el año anterior y los seis en el año de los fondos. Y ese es un problema a veces que lo hemos tenido

en la dinámica, no hemos sido rigurosos nosotros mismos en planteárselo a usted, pero nos creado esos problemas de *reporting* complejos. Nos pasa en Home a veces, ¿verdad? Que lo que pasa nos ocurre específicamente que, si se cierra un caso en el programa Home el mes de junio, Pedimos una ayuda a una familia en el mes de junio del 26, pero completamos en el sistema el caso que el en julio primero, julio 2 no me sale como desempeño del año anterior. Entonces tenemos que reportarlo, lo estamos trabajando, hicimos ajustes, eso nos va a llevar explicaciones. Tenemos técnicos nuevos en el departamento de Vivienda Federal que no hablan el idioma casual, no es ni español ni inglés, no nos hablan el idioma, básicamente, tú puedes explicar cómo funciona la dinámica. Pero desafían los chavos que nos dieron, en teoría, pues los gastamos y gastamos más. Cuando nos vamos al programa home, de \$733,823.00, gastamos \$88 estamos haciendo unos ajustes en el programa para unas actividades nuevas que vamos a estar atendiendo. Aquí estamos entrando la dificultad mayor que tenemos en el programa home es el alto costo de la vivienda y hay unas limitaciones reglamentarias de que me dicen que yo no puedo comprar una casa mayor de esta cantidad, y el promedio de la casa general de Caguas es más alto que la cantidad que me dicen ellos, estoy amarrado por cuestiones reglamentarias y estamos atendiendo para buscar unas actividades que nos permitan gastar ese dinero. Para el programa de *Emergency Solutions Grant*, conseguimos \$149,000.00, se gastaron \$155. Pero una parte bien importante de eso es que también hubo un pareo de entidades y del municipio con la misma cantidad, pero el programa ESG requiere pareo. Bajo el programa de sesión 8, los fondos se gastaron en la totalidad, los fondos fueron delegados. Y estos fondos fueron gastados específicamente 15% en áreas de ingresos bajos, específicamente en lugares donde la mayoría de la población son personas de ingresos bajos, y el otro 85% benefició a personas de ingresos bajos en todo el municipio, pero no fueron comunidades necesariamente que están identificadas como son las de ingresos bajos. Que total también lo recogemos.

En algunos lugares, en algunas actividades es más fácil, pero por ejemplo yo no puedo y sigo poniendo ejemplos del programa MAVI nuevamente. Mavi sirve a cualquier persona en todo el municipio. Y cualquier cliente de ellos considera de ingresos bajos. Pero yo no lo puedo identificar, como que lo ofrecí en esta comunidad específicamente. Distinto a Home, que mandatoriamente o un centro comunal puedo trabajar en un centro comunal de una comunidad de ingresos bajos o moderados. Y esas son las estadísticas como se tienen en el uso de los fondos, como se aprendió.

Básicamente la principal eje de actividades que se trajo fue de orientación y se manejaron en la comunidad de ingresos bajos. Y qué resultados hubo y esto es distinto a lo que hemos visto en otros años en la presentación, los que han venido saben. A nivel de rehabilitación de vivienda, la meta del año eran 23, alcanzamos 49, con fondos de años anteriores. Fondos que hubo del 24, y del 23 logramos esa es la meta. Cuando nos vamos específicamente a *rapid rehousing* y a prevención, esto es una actividad donde se le puede asistir a cualquier persona que tenga una dificultad en alquiler o una víctima de violencia doméstica que tenga que huir y conseguir una vivienda se le permite dar un pago inmediato independientemente de su ingreso. Para que consiga una unidad de vivienda, la meta del año eran 6 y se lograron 41. Por lo tanto, fue bien efectiva la actividad a nivel numérico si empezamos a mirarlo así.

A nivel de sección 8, nos quedamos por debajo de la meta. específicamente a pesar de que gastamos los chavos y es que la vivienda está cara, gasté los chavos, pero no pude alcanzar la meta del número de personas que me había propuesto y en el programa asistencial comprador llegamos al 17% de la meta que lo vemos a nivel numérico.

En el tema de vivienda asequible específicamente, la meta combinada de todas las actividades de vivienda asequible, y vivienda asequible es vivienda que usted puede costear, sección 8 es vivienda asequible, el pronto y gastos de cierre es vivienda asequible, la rehabilitación de vivienda es vivienda asequible, que la gente pueda pagar. Servimos 1280 hogares frente a una meta que se había propuesto combinada de 1272, así que cumplimos al chavo. Cuando nos vamos a la a otras actividades, se atendieron bajo rehabilitación mínima a 25 familias en el año 2025.

Y estamos contabilizando en nuestro informe, las 10 unidades de GuaraBí, que terminó, se inspeccionaron en mayo del año del 2026 y estamos contabilizando como terminada, parte de lo que tenemos de lo que surgen de los informes.

Y dentro de esto también, una familia recibió 45,000 USD de pronto y gastos de cierre para adquirir una propiedad con el programa Home.

A nivel de infraestructura y facilidades públicas, completamos 8 proyectos de rehabilitación de calles y caminos de pavimentación en toda la el área del municipio de Caguas iniciamos tres proyectos porque habían unos que estaban en camino pero iniciamos el proyecto Villa del Rey III y Villa Esperanza y también trabajamos unos

proyectos específicamente que están en *planning* o en proceso en La Changa y en Cañaboncito que estamos atendiendo particularmente y todo esto sale de los informes que ustedes nos entregaron a nosotros.

Que van a ser complementados hoy con los datos que nos van a dar, así que les solicito que el que lo traiga en papel, lo entregue y que lo haya traído en digital, que le envíen la copia de lo digital a a Lisette para que podamos utilizarlo.

A nivel de servicios públicos, que es parte de los elementos o las actividades que más trabajamos aquí. Corporación SANOS orientó específicamente a 629 ciudadanos en 13 comunidades sobre prevención y acceso a tratamiento. Esto son destellos, no estoy diciendo que esto es todo el desempeño que tenemos. Rescate Criollo hubo 249 intervenciones de manejo de casos y 128 de trabajo social clínico, esto fue de impacto en la comunidad. Arranque Juvenil y Nuestra Escuela, 412 estudiantes en 10 escuelas públicas, 37 jóvenes atendidos y 10 con apoyo integral. Más este es el tema de la que añadió también el tema de la competencia de robótica con Nuestra Escuela, que lo incluimos también en el texto, donde dijimos los informes, así que no hay inteligencia artificial, aquí he trabajado la... y en Mavi también a 10 personas con discapacidad en adiestramiento de empleo y 46 familias que recibieron cuidado en el hogar a través del programa, yo le llamo amas de llaves, pero le vamos a decir cuidado en el hogar.

Y te vemos específicamente, esto no es todo, esto es un destello, cada programa, si no está mencionado, el error es atribuible a mí no es, está incluido en las tablas agregadas.

Cuando nos vamos a Desarrollo Económico, Caguas Compite de 24, lo que tenemos, específicamente 37 participantes impactados. Aquí separamos los datos de las 2 actividades que ustedes sometieron. Nos plantearon 37 participantes impactados, 5 negocios establecidos, 8 procesos con permisos y 9 empleos creados al cierre del programa. Con los fondos 25, Caguas Compite 25 o Caguas Compite, 34 participantes adicionales, 14 negocios asistidos y una meta anual dentro de una meta anual de 2, que fue lo que planteamos en el plan consolidado.

Yo fui este año, no es el no este es el este, no también. Pero. Nada, es que no lo vi hoy, a Eduardo. Claro, disfruté el proyecto de arranque, yo vengo de la capital, de Bayamón, de la capital de Puerto Rico, y vine y me traje de Bayamón al director de desarrollo económico de allá, para que viera lo que es el proyecto.

Los tres municipios en Puerto Rico tienen programas que son modelos particulares en distintos componentes y el que tiene básicamente todos los componentes es Caguas, es Ponce, Caguas y es San Juan, en distintos niveles. Pero Caguas tiene los componentes particulares y entre las actividades que hacen los privados, MAVI, Nuestra Escuela, más Arranque, el las actividades específicamente de Caguas Compite, atendemos a una gama creando empresarismo. La creación de empresarismo es importante porque en Puerto Rico ni nos enseñan a ahorrar ni nos enseñan a ser empresarios para poder tener éxito. Y yo lo vi allí en la cancha que fui a la actividad y fue tremendo, fui de incognito, llegué, vi compré, comí la cosa no estábamos y sencillamente uno ve lo que yo veo a veces con ustedes en las vistas públicas Voy a las abejas, voy a ir que no he ido. Lo ves, lo ves en la práctica verdaderamente, vas viendo el éxito de cómo ~~lo~~ la esos muchachos o en algún momento van a ser clientes tuyos o en algún momento van a ser clientes en otra, en otras áreas y van a ser unos empresarios exitosos, sea aquí o en otro lugar.

Y aquí es que tú empiezas a ver cómo a pesar de que no es mucho el dinero que tenemos, hay una coherencia en las actividades que llevamos a cabo con estos fondos, son 2 millones de dólares, ahí ahora aquí se habla de cientos de millones. Hoy yo les garantizo, 3 años, esto es un montón porque los chavos están acabando y ya la época de la bonanza económica de todos los millones se acabó y estos chavitos van a estar compitiendo, y aquí es importante que el desempeño que ustedes tengan lo continúen para que podamos servir proyectos que tienen éxito.

A nivel de personas sin hogares, según los datos del HMIS, 190 personas recibieron servicios a través de FUNDESCO y Guarabí, combinados, 33 hogares recibieron realojo rápido y 8 hogares dinero bajo prevención, que es que no podían pagar la renta y se les asistió específicamente. Y 123 personas fueron servidas en la calle específicamente a través de las actividades de *Outreach*, 114 personas fueron ubicadas en viviendas permanentes y se gastaron estos fondos. Y aquí esta, este es el detalle importante dentro de los datos del HMIS, no son los que entran, sino los que salen ahora a vivienda permanente.

El documento contiene otras áreas que las llenamos a veces de unos memoriales, en algunos sitios son vacíos, a veces este documento en Caguas, nosotros lo preparamos para varios municipios, aquí siempre hay información para completarlo con texto. Se puede coger con la inteligencia artificial y puede escribir lo que usted quiera. pero es

llano y en lugares en algunos lugares hay que utilizarlo porque no hay nada que se dice hay que escribir llano o sea aquí hay cosas una de estas áreas que nunca lo habíamos discutido en las vistas es el tema de las barreras de vivienda asequible. En el plan siempre se pone que acciones va a tomar el municipio para remover barreras institucionales que no permiten que se haga vivienda asequible. Y esas son cosas que a lo mejor es una cuestión semántica, esto o lo otro, no, no; este año se trabajaron dos ordenanzas particulares que tienen impacto específicamente donde la ordenanza 07 del 2526 trabajó el tema de los permisos en el código municipal aclarando en los estorbos y la expropiación de propiedades. ¿Y por qué eso es importante?

Como me han oído en vistas previas. ¿Si en Puerto Rico tenemos 1,000,000 menos de personas y tenemos la misma cantidad de casas, cómo es que no tenemos casas? Se debe la muerte de mi papá, de la muerte de los papás de algunos de ustedes, y a que tenemos 18 hermanos. Y los herederos no se ponen de acuerdo en disponer rápidamente propiedades en el mercado. Esa es una de las causas que te lleva posteriormente a convertirla en un estorbo público. Porque es una casa vacía, sin que nadie viva, que la dejas por un año, baja araña, tienes que pintarla, tienes que trabajarla, tienes que darle mantenimiento y si la dejaste por cinco años. ya es un estorbo público, que es irreconocible. Pues en este tema particular la ley de esto los públicos cambió y requiere que el municipio sea ágil en los procesos, pero agilizó el proceso también se puede poner propiedades disponibles a que las personas las puedan adquirir, el ciudadano común, el municipio ñ en el momento que el municipio compra las casas se convirtió en un lío, los estorbos. Es un lío para nosotros porque el estorbo dejó de ser un estorbo y es un problema del municipio de Caguas.

La importancia está en disponer de esas propiedades, pues esta ordenanza logró específicamente agilizar los procesos a nivel de municipio de lo que se requiere para los estorbos públicos. Y uno de los temas que hay, que el municipio ya lo tiene, que es un registro de propiedades municipales de todos los que hay, pues la ley federal que se aprobó hace 3 semanas, le va a requerir a nivel de todos los Estados Unidos, un registro como este y ya en Caguas lo tenemos.

La ordenanza, las 2 ordenanzas, la 15 y la 21 específicamente cambiaron los patrones, los mapas de zonificación y las densidades de los proyectos para en algunos lugares del municipio de Caguas para facilitar el desarrollo de vivienda. ¿Qué ocurre? En mi casa éramos 6 y mis papás, 8 en la composición familiar. ¿Cuántos cuartos tenía mi

casa? 4 cuartos. ¿Cuántos somos en mi casa en estos momentos? Ruthy, yo y los 3 perros en una casa de cuatro cuartos. Tenemos un problema de *overhouse*. Y esa es la situación prácticamente de todo Puerto Rico y la zonificación que se tiene en Puerto Rico cuando tú quieres densificar en zonas residenciales, no es para meter una torre de 50 pisos. No te permite que una propiedad, a lo mejor tú cojas en una urbanización común la conviertas en 4 unidades de vivienda en una habitación. Y estos cambios que se dieron en la reglamentación buscan eso, no necesariamente es fomentar vivienda con loco, porque tú no quieres una casa de 5 pisos al lado de la tuya de un piso, pero con lleva que haya cambios que se adaptan a los tiempos. A que la mayoría de la gente que viene al programa de sección 8 es 1 y 2 personas. Te pasó a ti con la con el programa HOME, que son familias de 1 o 2 personas o un máximo de 3, mamás con niños, o parejas, o solo. Por lo tanto, ese cambio que hubo en el municipio, estas ordenanzas cambiaron los mapas para atemperarlo a la realidad del siglo XXI.

Además, se le dio un donativo a Habitat for Humanity de un edificio para que ellos logren específicamente llevar a cabo un proyecto. Esto se ha hecho en varias ocasiones con otras entidades. Pregunte, usted ve un edificio abandonado, sabe que es del municipio, toque la puerta del frente, que a lo mejor se lo regalan; que sea regalado que te lo vaya a dar para que usted desarrolle un proyecto. Y esto se logró durante este año programa. Y esta es la presentación del CAPER este año.

Ahora vamos a los verdaderos protagonistas que son ustedes, los que tengan presentación pueden dar la presentación. El que la tenga digital la puede conectar ahí en el en la máquina, la conectan en el televisor y el que no quiera darla nos las entrega a la presentación y las integramos, como parte del CAPER. Tenemos 5 minutos para la cada una de las charlas, así que, el que quiera, voluntario. Adelante.

Carmen I. Ramírez-Desarrollo Económico: Buen día, saludos, buenos días mi nombre es Carmen Ivette Ramírez, trabajo como gerente en el área de Promo Caguas de Desarrollo Económico y creo que aquí algunos me conocen verdad voy a presentar el programa Caguas Compite que ya el compañero Harrison habló Caguas Compite y voy a hablar un poquito también de Arranque Empresarial porque son de nuestra oficina, verdad, de Desarrollo Económico. Arranque empresarial es un programa que va dirigido a los estudiantes de escuelas públicas de Caguas, verdad, y entonces ahí es cuando nosotros comenzamos lo que es el tema de empresarismo porque eventualmente estos mismos participantes que a lo mejor en algún momento

estuvieron en arranque empresarial porque participan séptimo a noveno, bueno hasta cuarto año es toda una efervescencia porque Harrison verdad fue al evento final espectacular y ve que es súper espectacular es una efervescencia los niños se embollan tanto en este proyecto que realmente ellos quieren ganar, ellos le meten mano, ellos venden en la escuela. Y entonces ese día montan sus quioscos y como todos unos empresarios, ¿verdad? A veces hasta se pone sus uniformes toditos y es bien bonita, ¿verdad?

Joseph Harrison: ¿La premiación como es?, porque yo vi y la primera vez que iba, yo lo había visto en papel, cuando vas y lo ves en la realidad te encuentras todos los muchachos vendiendo en su puesto de venta, trabajando en el producto que ellos trabajaron, los *brochures* que trabajaron, los productos trabajando, queriéndote vender el producto con todo el mundo. ¿Cómo es el proceso de premiación o reconocimiento?

Carmen Ramírez: Este ellos van y presentan ante un comité. Se constituye un comité, ¿verdad? Este diferentes personas y profesionales que sepan del campo de empresarismo. Viene también de la vía privada que son parte de ese comité, tú has estado, ¿verdad? Y entonces los jóvenes presentan por grupos, por categoría, por grado, nuestra escuela siempre participa y pues han ganado también verdad y han presentado proyectos muy interesantes y entonces ese comité, ese jurado es un jurado, ellos van dando unas puntuaciones, ya hay una escala, verdad, este y unas métricas donde se va evaluando cada uno de los puntos, la presentación, este, el marketing, el producto, como fue la venta, todo, o sea se evalúa y ahí entonces según pues la puntuación del jurado es que eso se toma la decisión de quién es el primer lugar por categorías.

Joseph Harrison: ¿El premio cual es, es de reconocimiento?

Carmen Ramírez: Es reconocimiento, sí, durante el proceso ellos le dan una cantidad de dinero para que ellos puedan comprar algunas cositas. No es mucho, porque verdad el programa realmente no es mucho. Los maestros se comprometen increíblemente porque son los maestros, se le adiestra a los maestros y los maestros son los que adiestran, verdad. Siempre hay un maestro que tiene que comprometerse porque se está añadiendo trabajo a su a sus responsabilidades y ese maestro se

compromete con el programa, y entonces adiestra su grupo. Entonces así es como funciona Arranque.

Carmen López: ¿Una pregunta, Entonces el dinero que saca ese niño o ese estudiante o es por grupo es para ellos las ganancias?

Carmen Ramírez: Sí, es para ellos. Porque por lo general ellos ponen mucho más o sea los papás se comprometen y ponen más dinero y le compran las cositas que van a vender o sea que el dinero es para ellos, sí, lo que puedan vender. Así que por eso es que siempre decimos que apoyemos esta actividad final porque ellos se fajan, bendito y compran productos para poder tener allí el día de la actividad. Así que esa es una actividad, es el arranque empresarial y nosotros tenemos también lo que es Caguas Compite.

Y Caguas Compite es un programa de capacitación empresarial no tradicional. Que utilizamos el modelo de incubación de negocio. Guillermo lo conoce muy bien todos los años, también parte de la capacitación que nosotros le damos, hablamos de conciencia ambiental empresarial, verdad para los empresarios, así que este tratamos de tocar todos los temas que sean vitales para una persona que está desarrollando su idea de negocio o que ya la tiene establecida y que no tiene los elementos. Por ejemplo, este año pasado nosotros tuvimos cinco personas que ya tenían formalizada su negocio, pero nunca habían tomado un taller de capacitación empresarial. Este, realmente no sabían, estaban ahí metidos y no sabían en qué estaban metidos, ¿verdad? Y establecer negocio no es fácil. Por eso es que es tan importante este tipo de programa, porque nosotros lo llevamos desde la A a Z, desde comenzamos desde mirar esa viabilidad personal.

O sea, usted tiene que mirar a veces en la mayoría de los talleres de capacitación empresarial. ¿Van directo, vamos a hacer un plan de negocio y este es tu los números y ya, ¿verdad? Pero nosotros empezamos evaluando esa viabilidad personal, ese es el número, cuando con tus circunstancias personales, donde tú estás, tú estás ahí para montar negocio, porque parte del éxito de la incubación empresarial, es que a lo mejor tú decidas en el camino que no es el momento para montar el negocio o que esta idea que yo tenía realmente no era, ¿verdad? Cuando haces ese análisis, ese análisis de viabilidad, porque uno más uno te tiene que dar 2, ¿no? Y en número, y evaluando todos esos elementos, entonces la persona puede tomar una decisión más segura,

aunque nada es seguro en los negocios y lo decimos desde el principio, o sea, no inventamos y vendemos sueños, hablamos la realidad. O sea, que este en cada mundo de los negocios es bastante difícil y complejo. Pero si vas acompañado, ¿verdad? Que esa es la propuesta de valor que además de la capacitación empresarial. Nosotros desde Promo Caguas, pues este los estamos acompañando y ese acompañamiento es lo que hace la diferencia. Yo siempre digo que es la propuesta nuestra, el valor añadido que le damos, es una relación. Nosotros el primer Caguas Compita se hizo en el 2012. No hemos parado nunca, ni siquiera cuando la pandemia inmediatamente habíamos comenzado el programa presencial y ahí mismo cambiamos a virtual. O sea, fue una locura, pero nunca paramos. O sea, que hemos dado los talleres todo el tiempo y así que verdad, por ejemplo, este año. Ya en el proceso, pues puede ser que cuando terminemos el taller, pues uno se me formalizó o dos, pero tengo 9 en proceso. Ya este ayer más o menos dando un toquecito, tenemos 2 personas más que ya su permiso salió, o sea que sabemos que, durante el proceso, pues verdad, no tiene que ser el día que se gradúan, que tengan todos ya, ~~este su~~, haber formalizado su idea de negocio. Así que incluso gente que desde el 2013 pueden llamar y decirnos, mira, yo cogí el taller con ustedes, yo soy de su programa y yo de qué año, del 13, wow, y ahora es que vas a establecer el negocio, pero te creas esa estamos creando un interés verdad y ya la persona se va con todo eso en su cabeza y cuando ve que es el momento entonces lo hace. Así que yo siempre digo que Caguas Compite con los participantes es como una relación hasta que la muerte nos separe. Estamos allí a la orden, la oficina de Promo Caguas está en la Secretaría de Desarrollo Económico frente a la plaza al lado de nuestra escuela, muy cerquita, y pues cuando tengan a alguien que sea residente de Caguas y que quiera establecer un negocio, dígame detente y capacítate.

Joseph Harrison: Gracias, una cosa peculiar que me encontré cuando estábamos allí. Es que todos los niños tenían permiso para el negocio, parte del trabajo, que no es que fueron a vender un producto, no había un permiso específicamente en cada mesa, había un permiso. Y en el tema de que los negocios se forman, que es importante la viabilidad. Yo tengo un amigo que iba a hacer una, venía esta tremenda idea para venderle el ron. Y yo le digo, no es lo mismo vender ron añejado que ron blanco, porque el ron blanco lo puede poner en una botella inmediatamente, porque el ron añejado de hasta 5 años sin ganarte un peso. Esto es para que lo puedan ver a manera gráfica, por lo tanto, puedes tener esa buena idea, pero la implantación puede quebrar inmediatamente porque no hay negocio que sin ingreso por 5 años pueda sobrevivir.

Capitán Jerry Díaz-OMME: Yo. No hay, no hay un día, perdón, es que la emoción, no hay un día que yo vea eso y no emocione porque el proyecto surge por una necesidad de verdad que tiene nuestro departamento, verdad, deber animal cada vez que nos llamaban los ciudadanos para ir a rescatar a una colmena. Este, las que son bien buenas para nuestro ambiente y todo, pero realmente nos pueden causar, nos pueden causar la muerte en cualquier momento. Así que como verás estas personas que estos estudiantes que fueron a visitar, como les mencioné, son de vida independiente, o sea, son curiosos, este, aprenden de manera diferente a los demás. Así que quisimos hacer un pequeño experimento y aprovechar la oportunidad para que ellos pudieran reconocer, esos están reconociendo un peligro, verdad, pero a la misma vez conocen de la abeja, verdad, y cuán importante es para nuestro sistema, además de que nos confirma a nosotros de que este tipo de verdad de personas, cuando me digo tipo, me refiero que algunos tienen verdad más limitaciones que otros, pueden ver en el trabajo del apicultor una profesión para ellos, ya que su preparación es operacional. Así que permite no solamente que sean independientes, pero que a la misma vez puedan generar un ingreso y puedan encontrar su manera de sostenerse, ¿verdad? Una vez su sus familiares o tutores este fallezca. Pues como, cómo les mencioné, esto surge a raíz de una necesidad que hay en nuestro departamento, que nos llamaban mucho. Este y yo apenas llevo 6 años ahí en manejo de emergencia y estaba a preguntarle a nuestro personal que son apicultores certificados que una vez rescatan otras colmenas, ¿dónde las llevan? Pues increíblemente, ellos tenían un tío, un primo que tiene alguna finca y se la llevaban y la verdad y la colocaban allí en algunas cajas. ¿Pero qué pasa? No necesariamente eso era correcto. Así que esa necesidad nos llevó entonces a buscar un lugar o identificar un lugar donde podamos crear un santuario donde el municipio verdad nuestra oficina se asegure de que cada rescate que nosotros hagamos de estas abejas o de estas colmenas tengamos un lugar donde llevarla. Y eso, pues como este, como mencionaba Harrison, también aquí la compañera. Más tarde, quién sabe, algún joven de estos, que, de hecho, en los jabones, en los ungüentos, en diferentes cosas, utilizan miel, que quién sabe que este apiario le sirva como herramienta, que puedan comprar, que como puedan comprar nuestra miel del jardín, y podamos estar ayudando a algún empresario de nuestra ciudad. Esas son cosas que se van a lograr a largo plazo, yo estoy muy seguro de que sí, pero nuestra razón principal era poder salvar vidas, sobre todo seguridad alimentaria, ya que ustedes recuerdan tanto que mencionan el huracán Maria, Yo hablo de él también un poco, verdad como manejo emergencia, yo recuerdo cuando salimos nosotros vimos nuestras montañas, nuestros

campos estaban todos quemados, verdad, por la fuerza de los vientos y el exceso de lluvia, etcétera que las plantas murieron. Gracias a que nuestra ciudad es una de las mayores en Puerto Rico, verdad que tienen abejas. Nosotros todos los días recibimos sobre 10 y 15 llamadas de colmenas en la ciudad, es en escuelas, en residencias, en parques recreativos, donde, por ejemplo, en el área donde está la toma, la toma de luz, ellas ahí comienzan a hacer su colmena, la hacen en todas partes, así que. Pues dado a esa necesidad, pues nosotros dijimos no tenemos que hacer, tenemos que hacer algo con ellas. Y en el en este evento, como le mencioné María, yo diría que ya en menos de 2 meses ya nuestros campos comenzaron a reverdecer y a florecer, pero es gracias a nuestra abejita. Así que nada, nuestro proyecto es un proyecto sencillo, este ya está allí en el jardín botánico, hubo muchos retos como el mal tiempo, este la pandemia, etcétera, pero ya finalmente ya está recibiendo estudiantes y visitas. Hemos recibido alrededor de... yo le puedo mencionar sobre 200 estudiantes de escuela pública y privada. Ese es nuestro mayor este interés, ¿verdad? Y que sea de escasos o moderados de moderados o escasos recursos. Pero puede entrar público en general, se coordina este con el jardín botánico, se coordinan las visitas. Y pueden ir a ver nuestras colmenas allí. Como le dije, nuestro enfoque es uno tipo santuario, donde esas abejas, abejas una vez estén allí, pues no hagan otra cosa que sea trabajar para nosotros y proteger y proteger la vida. Eso es todo lo era lo que queremos hacer y, sobre todo, seguridad alimentaria. Otra cosa que quieran saber, una alguna pregunta que quieran que yo les pueda contestar.

Joseph Harrison: ¿Lo dirigen a las escuelas públicas durante todo el año, dan charlas a las escuelas?

Capt. Jerry Díaz-OMME: Sí, detalles que se acaban de la presentación, ¿verdad? Porque quería ser breve con el Departamento de Educación tenemos este unos acuerdos. De hecho, ayer hubo una reunión en nuestra oficina donde se acordaron cuáles son las escuelas que ya han hecho acercamientos, porque han sido varias y eso es bueno, este para limitado tampoco pueden medir 1000 estudiantes para coordinar la visita. Este regularmente se hacen grupos de dentro de 13 a 15 estudiantes a estudiantes y se da toda la experiencia de caminar por el jardín este con los fondos que gracias a Dios pudimos contratar una apicultora para yo no tener que sacar los apicultores de nuestra oficina. Esa apicultora ha resultado ser un es la señora, señora del video. Ella se expresa muy bien, tiene un tacto muy bueno con los con los visitantes

y entonces, una vez caminan, ustedes vieron el vagón ese, ellos quedan dentro de ese vagón protegidos.

Y las abejas están expuestas, pero están dentro de ese vagón, están completamente protegidos para que ellos puedan tener la experiencia. Aparte de que tener un traje no solamente para el tiempo de COVID también quisimos también eliminar eso para que no tengan que tener equipos que otras personas utilizan, sino ellos están libres, entran y no le causa también algunos poner ese tipo de traje le puede dar algún tipo de claustrofobia o ansiedad ahí dentro están libres y allá ellos pueden acercar sus orejas al *screen* y escuchan y ven como las abejas como las abejas trabajan y yo nunca había tenido la experiencia de estar cerca y fuimos parte de uno de los grupos que visitó incluyendo compañeros con, qué sé yo, 20 años de experiencia en nuestra oficina, nunca habían tenido una experiencia de tener esas abejas tan cerca y ellos salieron de ahí, fascinados. Así que nada, los invito a que vayan allá, es bien, es bien bueno, es bien bueno. Así que nada, estos fondos realmente Harrison, verdad, y se lo agradezco mucho. Porque realmente son importantes solamente para la ciudad, sino también para los estudiantes de nuestra de nuestra ciudad.

Joseph Harrison: Miren, la nosotros le damos un servicio a varios municipios y el único municipio, Mayagüez también lo hacía, creo que lo eliminaron este año, que hace vistas del CAPER es Caguas. Y es la oportunidad de ver verdaderamente lo que es una propuesta de un proyecto, lo que es el resultado. Cuando uno empieza, cuando uno está en el negocio de consultoría, que somos los que trabajamos para algunas cosas ocurren, nos pasó con los fondos de ARPA. En un momento particular, los fondos de ARPA asistieron distintas actividades en el municipio. Y uno veía los proyectos y hasta que uno veía verdaderamente hasta que uno no pedía para hacer el informe, no veías lo que es el resultado, pero cuando lo ves en una presentación que te lo están dando, te das cuenta de que es otra de la magnitud del del proyecto. Y se me ocurrió una idea, después la voy a comentar ahí con Lisette y con Zaid, de ponerlos a competir con otros municipios. Que los proyectos se pongan a y a buscar un nuevo fondo de actividad de todos los programas de los municipios grandes y compitan y traen un comité que pueda evaluar. Sí, y que puede haber también un incentivo económico a las entidades compitiendo pal programa, para que puedan hacer esas actividades. No debe ser difícil, yo siempre soy de...Yo a mí me encantan... yo escribo y soy investigador y tengo un archivo digital. Y recuerdo una vez que empezamos a

trabajar la digitalización en el archivo General de Puerto Rico los planos de la mapoteca es un salón como el doble de esto lleno de plano y que tiene plano con planera. Y recuerdo tal como hoy, que empezamos al azar y el primer plano que cogimos, pues cogimos una serie de nada más, estaba en la gaveta más lejos, la gaveta más abajo. Y la muchacha se dobló y había 490 hojas por... de 400 a 500 hojas por gaveta la muchacha me dice ¿qué hacemos con esto? No si lo sacaste vamos a digitalizarlo todo Y empezamos a trabajar, pero igual falta del poquitito, el que hace como las hormiguitas, empezamos a trabajar esa gaveta. Y en 38 sábados digitalizamos todo el salón. Se iba desde las 8:00 de la mañana hasta las 5:00 de la tarde trabajando. Por lo tanto, el poquitito a lo mejor lo piensa, pues son 1000 pesos por negocio. Bueno, cuando yo empecé mi negocio, yo le pedí un préstamo de \$3,000.00 al Popular y no me lo dio, el es ahora gerente de la oficina y lo traigo para que puedan ver lo que a veces puede ser una tontería. Yo quería en ese momento quería pa' un archivo y para comprar un plotter que iba a comprar en aquel momento que era usado y me negaron el préstamo, porque no era la...

Pero lo traigo para que pensemos, y quizás compararlo porque a lo mejor podemos entrar en Alianza con otro, con otros municipios... eh, traigo el caso de Bayamón y del Municipio de Caguas, Willito y el alcalde Bayamón colaboran bastante. Y el modelo particular que adoptamos aquí en Caguas para las vistas públicas del plan ha tenido éxito y tenemos entidades. Pasa que están viniendo entidades de otros municipios a través del servicio a Bayamón, porque tienen los chavos y no los están distribuyendo, pues así hay otros municipios que no van nadie las vistas. No va nadie a las vista, que hay otras oportunidades para ustedes. Quizás no van a servir a la gente de Caguas, pero quiero servir en otro desde Caguas servir a gente de otros municipios, porque no hay necesidad de que les diga en el municipio que corresponda. Lo traigo para que lo veamos en un futuro que puede darse una actividad que podamos verla entre todos y hacer unas actividades chéveres que cada uno presente los proyectos y se evalúe con comités colegiados y perdona que yo me he traído un radio FM chiquito, yo hablo mucho, pero pues...

Carmen I. Ramírez: "Harrison; ¿y hay algunos de estos municipios que con los fondos CDBG esté dando aportación de capital?"

Joseph Harrison: Sí, San Juan lo tiene, Canóvanas lo tiene, con CDBG y están dando específicamente capital. Sí, sí \$5000, por ejemplo, en San Juan el programa de

cisternas que había de negocio se hizo con CDBG, se manejó un programa de cisternas a un negocio, pero era parte del programa de desarrollo económico, también se le dio para las utilidades atrasadas ellos han dicho segmentos.

Carmen Ramírez: Sí nosotros trabajamos lo que fue PAFE...

Joseph Harrison: San Juan tiene el *concierge* empresarial, que es el que está en plaza, se paga con CDBG la renta el *concierge* empresarial, que es donde van a pedir la gente para los negocios y se les da todo el servicio desde Plaza las América, y aquello ha sido un éxito.

Ponce tiene, que se hizo con arpa. Eso lo trabajó Jean Carlos, digo, Jean Paul, la actividad lo hizo con arpa y creó unas actividades bien interesante del mercadeo.

Ustedes tienen una particularidad, que es la continuidad. Muchos programas acabaron los chavos se murieron los programas. La continuidad específicamente que han tenido específicamente, permite verdaderamente que tu veas el éxito en los negocios en la calle. El programa de Desarrollo Empresarial de San Juan, que empezó bajo la administración de Santini en el 2001, los primeros años fueron bien efectivos. A niveles de negocio es más grande, tú tienes, por ejemplo, Amadeus, rest. Amadeus que está en la esquina del tribunal federal en eso fue subsidiado completamente y continua allí hoy en día. Estamos hablando que esos negocios, ... porque típicamente muchos de los municipios subsidian empleo no subsidian actividad económica y no quiere fomentar la actividad económica porque en el momento que le quitaste el empleo, se murió el empresario, pero, sí lo hay lo y no es muy complejo el trabajo para microempresarios y un poquito más complejo de negocios más grandes con el mismo récord y los mismos chavos.

Carmen López: Permiso, quiero hacerle una pregunta a Jerry. ¿El producto no se está vendiendo o no venden allí mismo? Lo proyectamos.

Jerry Díaz: Todavía, todavía no, sí, pero actualmente tenemos como 20 a 21 colmenas y ya, ya se ve. Sí, pero esperamos que suceda. Tenemos acuerdos con Agro Innova para poder hacerlo.

Carmen López: Qué bien, qué bien.

Plan. Guillermo Rivera: Buenos días a todos para los que no me conocen, Planificador Guillermo Rivera director de asuntos ambientales. Yo tengo verdad a cargo hablarles un poquito del proyecto resiliencia energética en barrio Cañaboncito la historia corta larga, la escuela elemental Andrés González fue cerrada por el departamento de educación verdad y se iba a convertir en un estorbo público. La comunidad crea una corporación que es el proyecto de integración comunitaria de Cañoncito y ese y esa y ese esa corporación comunitaria, pues a través de la gestión con el municipio pudo utilizar esas facilidades que iban a estar allí abandonados y lo convirtió en un centro de servicios comunitarios. Como parte de, verdad, los fondos de CDBG, ese componente de comunidad solicitó fondos para, verdad, para ver si se le podía instalar un sistema fotovoltaico y un generador de emergencia. ¿Para qué? Para convertir esa instalación en un centro resiliente. Para que, para que, sea este un refugio para emergencias y que también sea de servicio directo a la comunidad. Si ustedes han tenido la oportunidad de ir a la escuela Andrés González, ustedes saben que allí se da talleres de... allí se dan talleres, hay gimnasio, allí se da almuerzo, a personas verdad que es de casos recursos, hay un centro que está que está coordinando con SANOS para diálisis a las personas que están en el área; este hay un proyecto de recogido de ropa. Donde la ropa buena la venden para generar fondos y la ropa usada ellos la transforman en mantas para entregarse a los deambulantes, entre otros servicios.

¿Así que obviamente mi oficina, ¿verdad? pues fue la oficina que se encargó de trabajar ese proyecto. Ese proyecto recibió 150000 USD de fondo CDBG a través de un proceso verdad de competencia, de a través de un solicitud de propuesta. pues se le pidió a diferentes compañías privadas verdad que estableciera verdad el este sistema en esta comunidad al final al cabo pues este se eligió verdad a través de un proceso muy arduo de evaluación porque obviamente nosotros verdad como municipios tenemos un buenos cientos de los procesos pero no tenemos la *expertise* completo así que gracias a Dios pues se eligió esta compañía y se instaló un sistema de 42 kilos que son 98 placas ocho baterías y cuatro inversores y adicional se instaló un generador de emergencia de 30 kilos que funcionaría como sistema de *backup* en caso en que las placas dejen de funcionar por x o por cierta razón.

Déjeme decirles que, aunque lo mío fue la fase del proyecto verdad de instalar verdad para que ellos puedan tener porque obviamente tenemos que reconocer que la comunidad pues no tiene el *expertise* verdad para montar tipo de proyecto sí les tengo

que decir jóvenes que el logro es que hemos convertido hemos hecho tres cosas importantes. Primero utilizar una instalación que iba a morir, quedar abandonada como ha pasado con muchas escuelas alrededor de Puerto Rico, segundo tenemos la autogestión comunitaria un grupo de ciudadanos de su comunidad preocupado por el uso de esa estructura hicieron las gestiones para poder, verdad trabajar esa estructura ustedes saben que cuando las escuelas se abandonan pasan al departamento y Obras Públicas. Pues el municipio pudo lograr un acuerdo con obras públicas para usar esa estructura y luego la comunidad hizo un acuerdo con el municipio, porque para efectos legales la estructura el custodio es el municipio. Nosotros le pasamos lo que se llama, verdad, el usufructo de esa estructura a la comunidad. La comunidad le ha dado un uso espectacular a la instalación, y esa instalación se ha convertido no solamente en un centro de comunidad, sino también en el eje social de la comunidad. Todo el mundo llega allí. Todo el mundo llega allí, por alguna razón. O donar ropa, o comida, o gimnasio, o aeróbico, o talleres que dan en diferente tipo de talleres. También se ha creado verdad y ese y ese centro no solamente impacta todo el área de lo que son parcelas Cañaboncito sino también viene personas de otras comunidades a usar los servicios que están que están en esa área. el sistema en esa área porque el sistema te corre toda la instalación en caso de bajón de luz, que obviamente fa la casualidad que en los primeros esto se instaló en noviembre, en diciembre hubo un apagón y la instalación verdad, estaba funcionando. También se ha convertido, jóvenes, en un apoyo de seguridad porque obviamente ustedes saben verdad que viven barrios sabemos que las calles oscuras verdad, de noche son bien oscuras y había un elemento de seguridad y obviamente esa instalación allí con verdad con las luminarias verdad y de noche encendidas verdad para efectos de seguridad crea un ambiente de seguridad también a los residentes cercanos. Así que el proyecto, aparte de ser, y eso verdad, lo llevo con orgullo y me hubiera gustado que estuviera la persona de Cañaboncito, es el primer centro de esa índole en Puerto Rico. No solamente, no solamente en el término de lo que es la infraestructura que tiene, sino que también los servicios que se proveen, se allí dan diálisis. O sea, no es, la persona no tiene que ir a un centro, a un hospital a hacerse diálisis, porque se hacen diálisis en esa instalación.

Obviamente, ~~la~~ este sistema fotovoltaico ayuda a que se dé continuidad. Obviamente, como ustedes saben, ¿verdad? Pues LUMA no nos quiere mucho, ¿verdad? Entonces obviamente, y en el área de Cañaboncito siempre ha habido muchos problemas de

voltaje. Así que obviamente esa ese sistema le da ~~la de~~ verdad el poder y la estabilidad ~~para que esa~~ para que ese centro continúe y obviamente entendemos que a futuro podemos seguir verdad impactando otros centros porque eso es lo que se desea porque obviamente en el Huracán María como ustedes recordarán ~~el que el~~ el que nosotros podemos pudimos llegar y obviamente lo comparto con Jerry porque yo era el presidente del comité de emergencias y llegar a una comunidad después de huracán fue bien difícil y poder atender esa esas esas comunidades en la zona rurales fue bien difícil yo le tengo que decir que yo me tengo que quitar el sombrero con los compañeros de emergencia fueron Héroes. Y eso no me lo dijeron, yo lo viví allí, yo viví 2 semanas allí gente, yo llegué a mi casa a las 2 semanas de María porque no pude salir. Yo vi con eso, inclusive yo en el mismo medio huracán salieron a recatar gente. Cuando eso comúnmente, no se hace, pero el valor. así que imagínate que importante es tener un centro que pueda sostener, verdad, en caso de un refugio, puede sostener un grupo ya en lo que el municipio llega ~~y que~~ y que haya ese esa estabilidad energética es súper importante.

Así que prácticamente este proyecto finalmente el costo fue de 120,000 dólares con un sobrante, pero ese sobrante se está utilizando para algo muy importante ¿Ustedes saben qué, ¿verdad? Y hablando de LUMA, los sistemas fotovoltaicos, verdad, tienen que tienen que ser interconectados y con medición neta. Y obviamente Luma lo va a cobrar, por todo ese análisis, toda la cantidad de placa por categoría general Así que ese sobrante está utilizando para pagar todo lo que son los trámites para mediciones e interconexión para el mantenimiento del generador y para obras de seguridad en el área, que aunque le tengo que decir que el verdad el sistema está accesible, o sea, lo ve todo el mundo desde la calle, ~~la gente~~, la gente ha tomado tanto respeto que ni lo han tocado, así que por eso se hace, promoviendo el elemento de seguridad, para proteger el equipo y que el tiempo que este, esté lo más posible. Ese equipo, puede estar aquí 25 años trabajando sin ningún problema, así que básicamente lo que quería, presentarles que no solamente es un proyecto energético, un proyecto que cumple con la con los patrones y las políticas de lo que es política pública municipal, pero que también se convierte en un centro resiliente, en un centro de reunión, en un centro de unión comunitaria ~~y de~~ y de iniciativas comunitarias, que eso tú lo ves en muchas partes. Jerry Díaz: Quería mencionar-Y que fue incluido también como fue reconocido como refugio, así que también le va a estar dando apoyo a toda la Ciudad.

Guillermo Rivera: Eso es así.

Carmen López: Guillermo también quería comentar que también en estos momentos el centro está siendo utilizado por los 2 centros de nosotros. Porque están remodelando sus 2 centros y fueron acogidos ahí y también verdad orgullosa también el nuevo proyecto de frente al Alzheimer. Fui la monitora de ese proyecto y va a arrancar ahora el proyecto de donde se van a recibir envejecientes en etapa uno y 2 del Alzheimer y también lo mencionaste que también está el programa de computadoras para adulto mayor. De verdad que a mí me encanta ir allí y me como tú dices, uno llega allí, eso es un oasis, eso es uno se quiere quedar allí.

Joseph Harrison: Estoy haciendo un resumen, no estoy enviando correos.

Ruth Melián: Buenos días, estoy aquí por segunda vez, creo que va a ser la última por ahora porque nuestro proyecto pues ya está en otra fase y mi nombre es Ruth Melián, yo soy la directora de la escuela de San Cristóbal. Que fue fundada por el hogar Cuna San Cristóbal hace 12 años y un poquito más. Nosotros originalmente estábamos ubicados en las antiguas instalaciones del hogar Cuna San Cristóbal, que una casita de un vecino que se donó para que fuera un hogar y que se remendó para que funcionara como escuela y ya no hay manera de arreglarla más. Así que gracias a los fondos que hemos recibido a través de esta subvención. Se completó a diciembre del año pasado. La fase uno completa es nuestro proyecto de expansión y la fase 2 para efectos de este informe estaba a mitad del proceso y algo pasa cuando vengo a rendir informes que se pegan los pasos del proyecto, así que acabamos de someter oficialmente esta semana a la oficina de gerencia y permiso a nuestro permiso de ubicación de la estructura de verdad del plano del diseño para la estructura nueva que vamos a construir. Estamos en el sector Quebrada de Arenas del barrio Río Canas de Caguas. Este es una bendición de que se nos cediera una casita que era un estorbo público justo al frente de nuestras instalaciones en el 2024, un regalo. Así con ese regalo que tocamos la puerta al Municipio con lo que queríamos hacer y tuvimos verdad, presentamos propuestas y tuvimos la oportunidad de recibir verdad un contrato por 100000 USD para la fase uno y fase 2 de nuestro proyecto de expansión, que entre todas las tareas que incluía en los estudios del suelo, percolación, estudios de terreno, el primer diseño, el primer plano de diseño, demolición de las estructuras antiguas que estaban preparar el terreno y hasta ahí llegamos, y ahora estamos en esa. Estamos haciendo una consulta formal a las oficinas de Gerencia y Permisos para la consulta de

ubicación. A diciembre del 2025 y para efectos de este proyecto logramos utilizar de esos fondos \$ 95.573.28 obviamente pues los proyectos de construcción toman más tiempo del que uno espera y pues para efectos de propuestas uno cumple verdad con el tiempo que que está en el acuerdo, pero estamos sumamente agradecidos con todo este proceso. Una directora académica jamás pensaría que también va a aprender de construcción y de ingeniería y un montón de otras cosas. Así que aprendemos de todo eso también, la belleza de este movimiento, porque le estamos llamando a ese proyecto la escuela de todos, ¿verdad?, es que se ha unido mucha gente interesada en conocer más nuestra causa. Nosotros atendemos niños que viven en custodia del Estado temporeraamente en el hogar Cuna San Cristóbal y hace 4 años tenemos una relación también con los niños de la Fundación Hogar Niño Jesús, así que atendemos niños sin hogar que viven en Caguas, o sea, temporeraamente en el hogar y Caguas. Niños sino en otra institución, en San Juan. Adicional a eso, tenemos niños de la comunidad y cuando hablamos de comunidades Caguas. Pero como Caguas es tan maravilloso, pues también llegan niños de Gurabo, de Cidra, de Cayey, de Toa Baja, de Bayamón, de San Juan y de Trujillo Alto a nuestro espacio. Sí, a estudiar. Y este proceso también nos ha permitido abrirnos más nuestra comunidad, a la comunidad de Quebrada Arenas, a conocer a los vecinos de Quebrado de Arenas, a caminar el barrio, a entender mejor la dinámica entre vecinos. Nos abrió la puerta para formar parte oficialmente de la Junta de Vecinos de la Asociación de Residentes de Quebrada Arenas. Está servidora, es la representante de la escuelita en la junta de vecinos, y eso ha permitido que realmente este proyecto que hemos soñado, como también un centro de apoyo comunitario, realmente sea un espacio de comunidad porque nos ha permitido ~~ser~~ ser la comunidad, caminar la comunidad, respirar la comunidad. Así que más allá ~~de~~ del trabajo, verdad, en términos de diseño, demolición, etcétera. Pienso que hay un logro que quizá no se escribe y es el habernos anidados en un espacio de comunidad, el saber que va a pasar un cambio. Yo sé que es este vecino que ya lo conozco, que sé la necesidad que tiene, que él también sabe que la escuela puede ser un espacio de apoyo, así que eso para mí, este es invaluable, yo creo que eso era todo. Pero bueno, así que gracias por habernos dado la oportunidad. Ay, pues estamos construyendo porque ya no cabemos donde estamos, se está cayendo el canto, así que hay que darles a esos niños un espacio digno como ellos se merece.

Jetsenia Rodríguez-GuaraBí: Buenos días a todos, mi nombre es Jetsenia Rodríguez para los que me no conocen básicamente este vengo en representación de Guarabí.

Guarabí es una organización sin fines de lucro lleva aproximadamente 20 años Trabajando con la población en desventaja social. Nuestros cimientos básicamente fueron trabajando con personas sin hogar. Hoy por hoy, pues básicamente tenemos este alrededor de 13 proyectos en la isla y en el pueblo, en el municipio de Caguas tenemos 2 proyectos residenciales.

Que son Guarabí Mendoza, que está ubicado en Borinquen, todas esta casi colindancia allá para Cayey-Guavate y tenemos el proyecto de vivienda permanente de Carib, que está ubicado en Tomás de Castro.

En el caso de Guarabí Mendoza, ahí recibimos los servicios, los fondos de ESG. También los tenemos fondos de CDBG. En el caso de Carib, ahí que estamos recibiendo este actualmente los fondos de Home. Dentro de las, ~~De la~~ verdad, de las mejoras que hemos que realizado en este periodo de 2025 a 2026 ha sido ~~la~~—la verdad es que la instalación de la cancha como parte de verdad de los esfuerzos para mejorar la seguridad de la delimitación y las condiciones generales, verdad, del espacio, de tal modo que los participantes básicamente verdad, este, puedan tener mayor seguridad y también evitar de que componentes de la de la comunidad, ¿verdad?, este, ~~se-se se~~ integre. Es que este proyecto, este en particular básicamente es un proyecto de vivienda, de vivienda transitoria. Tenemos actualmente tenemos una cama por albergue de emergencia y los participantes básicamente que nosotros logramos ubicar en albergue de emergencia de si nos cualifican, pasan entonces a la vivienda transitoria para estar con nosotros, verdad, del periodo de 2 años para posteriormente pasar a vivienda permanente. Dentro de las actividades, básicamente que esos participantes realizan, ellos diariamente participan de talleres. Y tienen verdad, desde una estructura, pero también verdad este gozan de esos espacios recreativos y dentro de otros servicios que se ofrecen también se llevan a que a realizar la adquisición de documentación a través de los manejadores de casos. Asuntos pendientes básicamente que tenemos este de infraestructura es este pues el cambio de puertas, ventanas, instalación de cisternas e instalación de placas solares como parte verdad de las mejoras programadas para ofrecer las condiciones. Físicas de la facilidad, esto es básicamente las proyecciones que tenemos para este el próximo año.

Estos son parte de los impactos comunitarios que hemos hecho a través de los fondos ESG para a pesar de tener este los fondos de ESG también verdad en los diversos proyectos realizamos diversos, este, alcances en lo que se espera verdad poder

impactar a la comunidad de personas sin hogar. Y que el puedan ser ubicados, ya sea en uno de nuestros proyectos o también le brindamos la orientación para sobre canalizamos a través del sistema coordinado para que en efecto puedan ser ubicados este en una vivienda segura, además de la ubicación de vivienda. También trabajamos con la repartición de kit de reducción de daño de Narcan, básicamente con otros fondos que adquirimos a través del departamento este de salud, pues nos nos permiten básicamente proveer estos kits de reducción de daños a los participantes.

En el caso de Carib, aquí básicamente les presento una foto de las unidades de las 10, las 10 unidades que se construyeron, es que se inspeccionaron en mayo, verdad en este edificio. Básicamente hay 10 unidades como la que se muestra, verdad, de este ~~en la~~ en la foto. Esto básicamente coloca Guarabí en una en una posición de poder proveer este o más alternativas para que para ubicar a los participantes, dado que el alto volumen, verdad ~~que~~, que tenemos de personas sin hogar. De los asuntos pendientes, básicamente que tenemos en estas facilidades en específico, es poder hacer verdad de un pozo, un pozo séptico con el propósito verdad de atender la infraestructura sanitaria y asegurar el funcionamiento adecuado ~~de la~~ de la facilidad, esto es todo lo que tenía por presentarles. Básicamente, verdad este si quieren anotar la información de nuestro vicepresidente, el señor este Iván Moratíel, que básicamente es el vicepresidente, verdad que es el que atiende todos los asuntos operacionales.

Carmen López: Una pregunta, los participantes, ¿ellos lo llevan a hacer gestiones de empleo, pueden buscarles trabajo?

Jetsenia Rodríguez: Bueno, dentro de los ellos, pues el proyecto de vivienda permanente, básicamente una vez los participantes sean ubicados, ellos pueden hacer sus gestiones de manera totalmente independiente. En el caso de vivienda, de vivienda transitoria, pues inicialmente lo que se busca es una estabilidad y entonces este, se hace la adquisición de... si están activos en el uso de sustancias, pues entonces entran verdad en este proceso este de tratamiento, y, pero paulatinamente se trabaja con lo que es la búsqueda de documentos personales y demás. Sí tenemos en el caso de Guarabí Carib, que está vivienda permanente, la mayoría de los participantes trabaja. Ellos salen, buscan, buscan sus empleos. Nosotros también, verdad, coordinamos actividades para que ellos entonces puedan participar de las ferias de empleo. También tenemos acuerdos colaborativos con AMSI. Sí, básicamente, verdad,

este lo que buscamos en el proceso es que ellos puedan, verdad, su vida independiente y pues la economía. Gracias.

Joseph Harrison: ¿alguien más?

Cynthia Beltrán-Nuestra Escuela: Buenos días a todos y todos, mi nombre es Cynthia Beltrán, soy como directora de las corrientes vocacionales y de los proyectos de innovación en nuestra escuela. La escuela es un programa de educación alternativa que sirve verdad a jóvenes de Caguas, pero también de pueblos aledaños. Se debe municipal particularmente, subvenciona la corriente vocacional de tecnología, aunque tenemos otras 3 corrientes vocacionales, una allí en Caguas tenemos la de diseño de moda y tenemos de agricultura que hemos visitado con nuestros estudiantes, las abejas. Y en Loíza tenemos la corriente vocacional de turismo dentro de los servicios que reciben nuestros jóvenes. No solamente está la corriente vocacional, sino que ellos también verdad reciben sus clases para completar el cuarto año. La idea con nuestra corriente vocacional es que ellos puedan tener las 2 alternativas, terminar su cuarto año y también tener un certificado vocacional que le permita tener la posibilidad de comenzar proyectos de emprendimiento o que le sirvan como trampolín para los estudios secundarios. Nosotros actualmente tenemos 18 estudiantes en la corriente vocacional de tecnología, elegibles. Tenemos 12, que son los jóvenes que estamos sirviendo, ¿verdad? a través del fondo. En este proyecto tenemos el 100% de los jóvenes matriculados, así que hay una continuidad del servicio que le estamos ofreciendo. Tenemos 2 estudiantes que se graduaron en diciembre y fueron de estos egresados fueron aceptados en la UPR de Mayagüez con todas las becas y todo verdad por su promedio y por su destaque. Y pues los destacamos porque son estudiantes que salieron de la corriente vocacional de tecnología en términos de logros súper significativos para nosotros este año pasado y lo que va corriendo de este año es que hemos estado participando de las competencias de robótica a nivel nacional aquí en Puerto Rico. Y nuestros estudiantes se han destacado significativamente en las competencias regionales. El grupo senior, que son los más pequeños, los junior, perdón, que son los más pequeños, llegaron primer lugar en una de las competencias regionales y esto nos posiciona para competir en las nacionales a nivel de Puerto Rico, que este año se llevaron a cabo en Puerto Rico en el centro de convenciones. En diciembre, así que estamos súper entusiasmados porque los jóvenes, además de esa experiencia académica y de desarrollo vocacional, están teniendo exposición en otras

áreas y eso para nosotros es sumamente importante. Nuestros estudiantes, verdad, siguen con su programa académico. Algo que nos entusiasma para este semestre es que ellos van a estar aprendiendo de impresión 3D y eso entonces permite que ellos puedan desarrollar prototipos para proyectos de emprendimiento que puedan, verdad, gestionarse de otras maneras. Así es que otra cosa que nos entusiasma es que, en diciembre, nuestros estudiantes estuvieron participando de las competencias mundiales en Singapur, así que un grupo de 3 estudiantes viajamos a Singapur y ellos se destacaron allá y estamos súper entusiasmados con esas iniciativas. Así es que a la orden en Nuestra Escuela. Muchas gracias.

Carmen López-Servicios al Ciudadano: Buenos días a todos, mi nombre es Carmen López, trabajo para el departamento de servicios de ciudadanos, soy la coordinadora y supervisora de los programas adultos mayores, y entre ellos el programa de ama de llaves, digo, el de la regulación, como les mencioné ahorita, es el proyecto nuevo ~~de~~ que tenemos en la antigua escuela Andrés González, que se llama de frente al Alzheimer, esto es muy bonito. Pues la propuesta de cuidadora voy a resaltar los logros, se logró la contratación de 31 cuidadoras, verdad, desde impactándose a 62 familias con los fondos CDBG. Y, para un total esas 62 familias, ahora mismo quedaron 5 que terminaron en uno, pero como fue con un pareo, pues pudimos entonces tener 31 cuidadoras. Ellas fueron contratadas, al comenzar el año 2025 y el propósito principal es atender estos envejecientes, verdad, que son frágiles. Muchos de ellos son solos y muchos de ellos, lamentablemente, en abandono. ¿Abandono por qué? Porque tienen hijos que no los visitan. Para nosotros es sumamente importante ponerle esa cuidadora, a ese envejeciente. Ya que en muchas ocasiones es el único apoyo, tras que es el único apoyo, porque es el único almuerzo que reciben, el único desayuno que reciben o la única limpieza que tienen en esa casa durante esos 2 días, porque van 3 horitas 2 días cada uno. Muy lamentable, ¿verdad? Que en este siglo te sigamos viviendo así. Así que es sumamente importante para nosotros continuar recibiendo esos fondos y en muchas ocasiones también las amas de llave hacen más de lo que tienen que hacer por ejemplo muchas de ellas hasta compra le llevan de su casa porque lo tengo que decir también se han conseguido ayudas de la comunidad o de otras organizaciones, porque estos viejitos, además de recibir esta ayuda, pues no tienen para pañales, no le da para el medicamento o no le da para una compra completa, verdad, que la comunidad también, pues bien importante, ¿verdad? este apoyo que se le da al envejeciente. También logramos la lista alcanzó 343 personas

en lista de espera. Gente para recibir este servicio. 343 llegó a estar en la lista este muy alta todo y toda la semana nuestros técnicos, mínimo puedo decirle 15 semanales siguen llegando solicitudes actualmente, gracias a Dios, con esta ayuda que recibimos. Hasta junio logré, que la lista queda en 117, la lista de espera 117, pero cuando miras ya el en la semana ya un vuelve otra vez y se trepa, ¿verdad? Pues nada, como dije que es bien importante para nosotros continuar recibiendo estos servicios con un gran apoyo para nuestro departamento y para nuestros ciudadanos de aquí. También con estos fondos, pues pagamos esa cuidadora que también ayudamos a estas cuidadoras a que tengan su sustento, muchas de ellas. Solamente cuentan con este ingreso, la ayudita del pan era para los alimentos y el ingreso que se les paga, ellas cobran mensual por sus horas trabajadas. Algunas tienen otros ingresos con seguro social y demás, pero le puedo decir que la mayoría por el nuevo reclutamiento que se hizo, que y todavía pues quizás no tienen la edad para recibir algunos beneficios a retiro o seguro social pues este ha sido su ingreso. Así que le hemos dado la oportunidad ahora mismo vamos a trabajar nuevamente a 62 cuidadoras que van a depender verdad de De los fonditos es que se va a hacer un pareo de los fonditos que esperamos recibir de CDBG. Así que, gracias al programa, verdad, por apoyarnos y apoyar esta población tan vulnerable y triste la mente de decir que solamente se reciben. Como le digo, la visita de la cuidadora que no quieren que se vaya, que quieren seguir hablando, pues los ven como una hija y demás. Tenemos sí, verdad, estos ciudadanos que sus hijos son bien, este verdad, también al pendiente y demás, pero como trabajan, pues necesitan esa visita de la cuidadora, pero pues muchos, muchos y lo tengo que volver a repetir, en abandono total en todos los aspectos. Gracias por atenderme, que tengas un excelente día.

Joseph Harrison: El problema con la población de los de las personas de mayor edad, es un problema nivel de isla, y con la población aumentando, esos metros de los señores, estaba le contaba a Lisette, yo estaba atendiendo un amigo mío. yo tengo, le contaba que el grupo de amistad mío me llevan 15 años entonces ya están en momento de partir a otro lugar. Pero este amigo que se me llama, que se cayó se rompió la cadera, el hijo está en Grecia, estaba solo, en sala de emergencias en el hospital, estaba en una cama, no había comido del día anterior. Vamos entrando una situación bien compleja y sencillamente a ese tuvo donde llamar que yo fui le llevé almuerzo, porque cuando salga de aquí voy al hospital porque lo que pero son situaciones que se repiten el bien complejo y la necesidad te llegan a desesperar de

espera, pero para las que no te llegan a lista de espera, sí, con recursos, es bien compleja la situación, es bien compleja, el y es en todos los municipios lo vemos el programa de amas de llaves en San Juan en Bayamón el programa ~~de la~~ de la fiambarrera que le llevan alimento ~~eso le da~~ es la única comida del día es la única comida que tiene en el día en ~~la en el~~ esta familia y los que estamos bendecidos que estamos bien lo cuando lo vemos, ~~no me no me~~ a mí no me sorprende, lo digo que el compromiso que tienen las amas de llaves, lo usted dijo, comprar lo compraron hay que hacer algo y conversar. Yo ahí lo estuve sencillamente tres horas hablando con él allí ~~en la en el~~ en el hospital en una silla y yo tenía mil cosas, ayer no había presentación de la vista. Y yo envié a las 10 de la noche a enviar la presentación porque salí ~~de la~~ pero parte del proceso particular que los programas en todos los municipios, en todos los municipios tienen programas de amas de llaves con CDBG, y cada uno les da un sabor y un color distinto a ellos. Aquí nuevamente, lo que yo planteo de las iniciativas integradas con otras entidades, que tengamos un impacto distinto.

Yolanda Vives-MAVI: Buenos días, mi nombre es Yolanda Vives, represento a Mavi como promotora de empleo del área de lo que es el programa de *Employment Solutions*. Básicamente yo soy nueva, diferente a ustedes. Y llevo con la agencia, pues aproximadamente como 3 meses, así que voy a estar leyendo lo que tengo preparado para. Okay, básicamente nuestro número de personas beneficiadas, pues han sido 10, todas han sido personas con impedimentos, cuatro de ellas con extremidad, con ingreso extremadamente bajo y 6 de ellas con ingreso bajo para el total de diez. Dentro de los objetivos del programa de lo que es el Employment Solution tiene brindar servicio adiestramiento a 10 consumidores durante el ciclo correspondiente del año 2026. Asimismo, se proyecta lograr la ubicación de empleo. Y al menos de 2 consumidores y ofrecer adiestramientos intensivos a 3 consumidores para el fortalecimiento y desarrollo de las destrezas de preempleo. Los logros alcanzados al momento del día de hoy, pues básicamente han sido el poder adiestrar a los 10 consumidores, cumpliendo con la meta establecida para el ciclo de la propuesta. Además, 2 consumidores continúan el proceso de adiestramientos, que, si Dios permita, pues lo vamos a terminar el lunes que viene porque le quedan este unos talleres y encontrar básicamente pues un proceso para concluir sus talleres para 2 personas. Adicionalmente como resultado de las estrategias de preparación y promoción laboral durante el mes de julio se logró la ubicación de un consumidor de en el empleo en *Embassy Suites* del Hilton San Juan Hotel y Casino en el área de

seguridad del casino. Aunque la colaboración se realizó fuera del municipio de Caguas, el consumidor fue atendido, preparado como parte del programa de *employment solutions*, actualmente hay un consumidor que continúa el proceso de búsqueda y ubicación de empleo.

Durante el periodo reportado, la promotora de empleo ofreció 13 talleres al 90% de los consumidores. Los adiestramientos estuvieron dirigidos al desarrollo de destrezas presenciales. Como por ejemplo es la empleabilidad, incluyendo el taller de comunicación efectiva, ética laboral, trabajo en equipo, autogestión, modalidades de empleo, preparación de resume, tecnología y búsqueda de empleo, preparación para entrevistas, manejo de presupuesto, Plan de negocio y orientación sobre la ley para estadounidenses con discapacidades, que es la ley ADA. Asimismo, uno se revisó y se actualizaron los documentos y los resúmenes para los consumidores, se cumplió la información requerida para los procesos de entrevista y se completó la documentación correspondiente al informe mensual. Como parte de la gestión de promoción laboral, se contactarán diversos patrones, patrones, perdón, patronos de las áreas del comercio, servicios, hotelería, restaurantes, hospitales y seguridad, con el propósito de poder identificar oportunidades de empleo para estos consumidores. En cuanto al impacto del programa, los resultados alcanzados reflejan el progreso de los consumidores en el desarrollo de sus destrezas de preempleo y su preparación para integrarse al mercado laboral la capacitación ofrecida junto con la revisión de documentos la preparación de resúmenes las prácticas entrevistadas y el contacto con los patronos ha fortalecido las oportunidades de colocación de estos consumidores. La ubicación de un consumidor durante el periodo reportado representa un avance significativo hacia el cumplimiento de las metas, que son las 2 colocaciones establecidas para el año 2026. El programa continuará ofreciendo seguimiento, adiestramiento y promoción laboral a los consumidores que están activos, prácticamente ellos son, verdad, una población. Tienen sus discapacidades, pero son personas que con un grado interés y ellos quieren trabajar y se han estado adiestrando, pues para que ellos puedan lograrlo. Ha sido un avance bien grande el joven, pues que está trabajando en el área de seguridad del hotel, verdad, en San Juan, en el casino. Tengo muchos otros que me dicen cuándo vamos a muchas veces, ellos van verdad fuera de esto, ellos van a las clases que tienen de cuando tienen compañera. ¿Y dicen, Hoy me toca contigo?, es sumamente interesada. Entonces yo lo que hice fue que busqué serie de preguntas porque ya estamos, ya yo le di todos los talleres,

entonces ahora yo estoy, estoy trabajando con ellos. ¿qué preguntas tú me puedes hacer a mí como patrono? Y entonces yo le brindé cierta cantidad de preguntas. Por ejemplo, si tú fueras a trabajar en un supermercado, ¿qué preguntas te pueden hacer si fueras a trabajar en el cine y fueras a trabajar en una tienda? Entonces básicamente este se las hice en español en inglés. Si yo estoy, yo soy la entrevistadora en ese momento y si yo te estoy entrevistando y te digo, y como tú estás en inglés. Estoy bien, le cambio el inglés. Hay muchas que se *freezan*, pero hay muchas que me han sorprendido lo bien que ellos trabajan el inglés. O sea, y yo dije, mira, esto es bien chévere, porque entonces ellos pueden dar más de lo que muchas veces nosotros como padres creíamos, sino definitivamente como padres también, porque muchas veces la situación que nos hemos encontrado es que los papás como que el muchacho quiere trabajar, pero entonces los papás como que frenan un poquito, entonces hay que trabajar con todas estas situaciones, pero sumamente interesante el proyecto, y entiendo que lo vamos a sacar todos, ¿verdad? Y con la ayuda, ¿verdad? De todo lo que papa Dios ante todas las cosas, pues nos vamos a estar sacando a flote. Para que entonces ellos puedan obtener su trabajo puedan ir independizándose y puedan entonces ser gente de bien en nuestras comunidades. Así que eso es todo por el momento, Gracias.

Limary Sanchez-Cultura: Hola, soy del Departamento de Desarrollo Cultural y represento a la señora Carmen Munoz. El proyecto que nosotros tenemos con nosotros es el de Rescate Criollo y este surgió como una iniciativa para recuperar y revitalizar los espacios públicos que estaban en deterioro, pero también estaban siendo ocupados por personas que estaban consumiendo sustancias controladas y personas sin hogar. Así que a través de la cultura y de una serie de actividades culturales, este educativas, recreativas y de apoyo comunitario esos espacios que son 7, entre ellos lo que es empezó como la Plaza de la Juventud, que fue el lugar que fue donde inició realmente este la situación, pero se expandió también a lo que es la Plaza Corujo, a lo que es la Plaza Gloria Burgos, entre otros. Así que durante este semestre contratamos a una gestora cultural que, a su vez, creó un calendario de actividades que se implantaron en esas partes de la plaza. Pero este el componente importante, aparte de revitalizar, ir ocupando esos espacios, crean un sentido de pertenencia entre ellos y participación ciudadana, se creó también un comité de entre comerciantes este residentes, la policía estatal, municipal, este, organizaciones sin fines de lucro, como lo es este organizaciones de Base de Fe, la Corporación SANOS fue vital para este

proyecto, porque ellos a su vez brindaron lo que es el apoyo clínico, social, ver a médico, que es una parte importante de esta persona que pudimos recuperar de las plazas para que de alguna manera pudieran mejorar su bienestar. La intención que vemos que es un público cambiante. Podremos recuperar quizás 2 o 3, pero llegan nuevos. Entonces es algo continuo, ¿verdad? Este lo que sí este finalizamos con la propuesta, pero sepan que, en este año fiscal, ya se programó para continuar esas actividades en esas diversas plazas de alguna manera para darle continuar el proyecto, porque si uno se queda ahí y regresamos entonces al punto de origen que originó la propuesta, ¿verdad? Así que el proyecto logró lo que es la recuperación de los espacios públicos, este en la rehabilitación y mantenimiento a través de talleres de Salsa, se le dieron este mercados de la misma comunidad, este actividades intergeneracionales, porque este proyecto también forma parte del también estratégico. Del municipio, que si no me equivoco, es que es el *KP* cuatro puntos, que es la reactivación de los espacios públicos y actividades intergeneracionales. Así que también estamos cumpliendo con ese punto, el impacto social al crear espacios inclusivos y la colaboración Inter agencial, que fue como la mención importante de particular, la corporación sanos.

Y los requeridos que ellos también ayudaron a personas para sus diferentes necesidades. En conclusión, los resultados este concretos de la se se impactaron 1149 personas este y se se logró conectar a 108 participantes mediante servicios especializados, 249 intervenciones de manejo de caso en calle, 128 intervenciones de trabajo social clínico, 38 evaluaciones médicas y coordinaciones de servicio de vivienda o hospitalización, asistencia y otros accesos a servicios. Así que más bien, ese es el resumen del proyecto solamente estuvo 6 meses, así que lo que realmente pudimos hacer es sentar las bases para poder entonces, pero entendemos que la cultura sí es un es un transformador social que sí puede hacer diferencia en la comunidad y ante el sector vulnerable. Gracias.

Yamil Sanabria-SIOC-Obras Públicas. Saludos, buenos días, para los que no me conocen, mi nombre es Yamil Sanabria, director de Obras Públicas del Municipio de Caguas y de nuestra parte de nuestra propuesta, por lo general, surge anualmente con nuestros presupuestos y anualmente, pues tenemos las asignaciones de desde nuestra oficina, localiza los proyectos que son a nivel de *low income*, tenemos los mapas que esto sugiere y en combinación con la oficina de planificación y Zaid, pues evaluamos los proyectos que son, hacemos las cotizaciones de los mismos, propuestas y entrar

en esa evaluación y nos aprueban. Siempre pensamos que tan solamente es repavimentación, pero adicional a lo que es repavimentación, también trabajamos lo que es los accesos de rampas de impedidos. y las rotulaciones, ...

Joseph Harrison- interrumpo toda rampa independientemente donde esté es elegible por CDBG, no para que lo tengan en cuenta, pues típicamente lo habían limitado las zonas de mapas, pero cualquier proyecto de rampa que vayas a hacer en cualquier sitio se puede, así que te abre la puerta a lugares que a veces están buscando los lugares, te lo traigo para que lo puedas ver.

Yamil Sanabria: Pero eso siempre lo integramos y cada proyecto de pavimentación que es prácticamente como un gran requisito, el tener también el acceso a los cómo les dije, también la rotulación la incluimos de calles. Como bien dijo Harrison hace un momento, las propuestas por lo menos el 2024 o 2025 tuvimos unos proyectos que los terminamos y del año 2025-26 unos 5 proyectos, La Granja, José Mercado, Villa del Rey Tercera, Villa Cali y Villa Esperanza. Entre esos 5 proyectos aproximadamente fueron en total como de 1289000 USD que se trabajaron para esos proyectos, una en la parte de nosotros, pues este. Ya para este próximo año fiscal que es el que comienza el este 26-27 estamos trabajando con los siguientes proyectos que tenemos urbanización Jardin Plá, esto es en el pueblo, tenemos la urbanización Machin, La Mesa, que esto es en el barrio Río Cañas y Villa Flores también en el pueblo en esta cantidad ahí tenemos aproximadamente unos \$448,000.00 asignado ya en el presupuesto para trabajar esa partida. Se impactan cientos de familias, en los informes que hacemos con Shevannie que le enviamos constantemente se dice las cantidades que tenemos impactadas. Pues porque si se impactan bastante, bastante al día con estos fondos y son bien importantes para el programa de gobierno que nosotros tenemos integrar los fondos, porque todos vemos que estamos trabajando en algunas partes del municipio, pero específicamente de estos fondos que son CDBG, es importante tenerlos disponibles.

Joseph Harrison: Es importante y lo subí al informe pues como parte del proyecto de obras públicas hay que documentar el impacto que se llama sección tres y básicamente los compañeros comparten las nóminas de la clientela trabajada y se identifica de las actividades combinadas de múltiples años que se reportaron en este año, hubo 15 actividades, pueden ser 15 contratos distintos, que generaron 9,486 horas de personas que estuvieron trabajando específicamente, siendo 5,800 de estas ocupadas por

personas que son de ingresos bajos, entonces se mantiene unas estadísticas particulares y viene del detalle que a veces se le envía a Shevannie y Shevannie me los pasa. Y son datos que no los miramos, pero se reportan como parte del documento que tenemos en la mano.

Bueno, muchas gracias, y a todos los que estamos aquí, podemos seguir si alguien más quiere. Bueno, pues nada, agradecer por la que hayan participado en la mañana de hoy. Esperamos que continúe teniendo éxito en las actividades del año 26 y 27, cuando nos veamos el año que viene tengamos verdaderamente con lo menos el mismo nivel de éxito. Y si le voy a dar cabeza lo que la orden de los múltiples lugares, pues yo creo que son las actividades que puede ser un incentivo que permita verdaderamente a lo mejor colaborar y aprender de otros sitios. No todo el mundo va a ver de la misma manera.

Es curioso, una actividad que desarrolló Carolina, que la utilizamos con ARPA es el proyecto de rehabilitación de vivienda. Ese proyecto que se manejó específicamente se integró después efectivamente y logró miles de viviendas en Puerto Rico. Un programa novel de que en vez del municipio rehabilitar las casas, la familia contrataba directo con el contratista y el contratista cobraba al final, pero terminaba la obra. Se permitía que se terminaran y bajo ese programa se calificaron, costaron un poquitito más, pero estamos hablando por ejemplo el municipio de Arecibo que es como 500 viviendas. Carolina hizo como 300 viviendas, San Juan hizo como unas 500 también. Aquí se hicieron unas cuantas, en el programa de viviendas, no tengo el dato particular, pero son iniciativas que cuando empezamos a mirarlas se fomenta lo que es la colaboración de inter-municipio. El municipio de Bayamón hizo una reunión también con los estorbos públicos, se hizo en este semestre, asistieron de todos los municipios entitlements y parte del programa de estorbos, porque todo el mundo lo mira cuando se para la joven que trabaja el programa de estorbos públicos en el municipio, el objetivo de ellos no es expropiar casas, es poner casas en cumplimiento.

Entonces cuando empiezas a verlo de otras maneras son acercamientos distintos porque la gente se cree no cogimos la casa y se la quitamos y no, no recortes la grama, que esté pintada porque a la persona, porque le molesta el vecino, no le molesta que la casa esté vacía, pero lo traemos básicamente en iniciativas que de esa iniciativa particular salió un programa en Bayamón que le llaman rehabilitación por *handyman*. ¿Y qué es la rehabilitación por *Handyman*? Es un proyecto distinto, en otro momento

lo plantearía. San Juan tenía un problema particular en unas rehabilitaciones y adoptaron el método y le y le permitió reducir los costos en la rehabilitación.

Y lo que hablo es que tanto las personas de Nuestra Escuela, proyectos de Mavi y Guarabí, los vemos específicamente, ustedes algunos están en otros municipios también y cuando empezamos a colaborar aprendemos o cogemos una idea de algún lado y le llevamos al otro. Así que a nombre del alcalde le doy las gracias por haber venido y nos veremos en el año. Muchas gracias.